



2017年的夏天，注定在中国的商业史上留下浓墨重彩的一笔。尚未平息的乐视风波，将人们的视线再次引入“庞氏骗局”，并在商业界、投资界引发高段位骂战。与此同时，以超高回报、金字塔式传销模式的骗局在民间层出不穷。近日，更爆出大学生网上求职误入传销组织蹊跷死亡的悲剧。

“庞氏骗局”（Ponzi scheme）源于1920年一个名叫查尔斯·庞兹（Charles Ponzi）的意大利人。

他设计了一个超常回报、无风险或低风险的投资计划，向美国大众兜售。名义上，他的投资利润通常来自于某类产业或产品。事实上，所谓的投资背后根本不存在什么产业、产品或财务安排。向投资者支付的利润、包括本金是从新的投资者那儿募集而来的。



| 伯纳德·麦道夫

庞氏骗局对社会稳定及金融稳定具有极大的重击。同时，它具备跨阶层、跨地域的属性。

在2000年一年中，美国涉嫌庞氏骗局的金额就高达100亿美元。受害者包罗万象，从富贾豪绅、机构投资者，到中低等收入的普罗大众，应有尽有。根据美国Emory

大学2015年的一项报告显示，因为美国文化赋予人和人之间更多的信任，因而庞氏骗局更可能在美国发生。但是，此类投资骗局并非美国独有，从俄罗斯到印度，再到历时五年的由阿尔巴尼亚高息集资而引发的民众暴动，此类案件此起彼伏。



雪崩是庞氏骗局不可回避的终结。近年来，随着涉案人数、金额的不断上升，类似投资者教育的警示也是屡见不鲜，但为什么总是效果平平？

骗子们是谙熟人性弱点的高手。

我们能否对骗子和受害者的一些特质做出梳理，以便找出一些共性，从而更有效地抵御那些源于100年前的套路继续行骗？

在分析骗子的人格特征之前，我们必须学会一个单词，叫narcissism（自恋狂）

。自恋这个词来源于希腊神话。Narcissism（纳西索斯）是一个英俊的小伙子，对于深爱他的山林水泽中的仙女毫不理会。他的这种态度激怒了神，于是，神决定惩罚他，让他爱上自己水中的倒影。他永远不能触摸自己水中的倒影，因为触摸即融化。这是多么痛的领悟！



美国纽约圣卢克罗斯福医院人格障碍治疗中心主任，安德鲁托登，曾就伯纳德麦道夫的人格作出如是分析“麦道夫是典型的自恋狂”

；这和典型的反社会人格（即无视法律、规则的存在，将自己的快乐强加于他人的

痛苦之上)有着本质区别。自恋人格的特质是无限的自我膨胀意识。

人类或多或少都具有自恋倾向，但是个人主义并不意味着完全的利己主义以至于排斥他人和整个社会。在我们宝贵的一生中，对自我的全盘否定显然是不健康，也是不可能的。但是处于另一个极端的，是对他人感受的全然忽视，这显然具有更大的杀伤力。因此，  
作为一个心智成熟的人，即使做着白日梦，对于自己是谁，能做什么，也会具备恰如其分的评估。而具有自恋癖特质的人，内心深处潜藏着强烈的自卑情结，以至于无时无刻地处于自我否定状态。

骗子中可能包括其他各种类型的精神病患者，也许他们扮演了长久以来梦寐以求的角色。这样角色就自然而然地出现在他们身上了——  
他们渴望并梦想成为的富有、强大和知名人物，除此以外，他们别无所求。

在精神疾病诊断体系DSM-11中，以下人格特质被视为精神混乱的症状：

- 膨胀的自我意识；
- 对成功、名誉、权力、美丽和盲目崇拜的痴迷；
- 对时时被关注和尊敬的渴望；
- 自卑、羞耻和空虚的纠结；
- 对弱势群体的冷漠；
- 缺乏对他人的同情之心。

当然，这并不意味着骗子们对某些人或动物完全缺乏同情心。但在弱肉强食的商业竞争中，这种同情通常被视为优柔寡断。

骗子们关注的焦点不在于他们的受害者如何感受，而在于他们如何表现。

他们像瞄准猎物的豹子一样，仔细观察那些暗示软弱或脆弱的行为，随后，一触即发，就像掠食者瞄准猎物身上最小的保护点一样。他们缺乏一般人所具备的焦虑，因

为精  
神病患者

不会感到内疚、焦

虑，他们可以直视某人的眼睛说出弥天谎言。他们对受害者实施精神控制，并施以“心理强暴”。

表面上，骗子们具备非凡的自信，但内心却无比脆弱，以至无法直视自己究竟做错了什么？

东窗事发后，他们谴责受害者的贪婪、法律的漏洞、政府的无为，因为这些缺失，使得他们有机可乘。这和强奸犯怪罪受害者太性感，似乎异曲同工！



贪婪。

他们被一种永不满足的欲望所驱使着。也许是喝了太多的毒鸡汤，贪婪的人总是希望得到不劳而获，一夜暴富的机遇。

贪婪是嫉妒和自卑的产物，它是束缚我们前行的来自于内心世界的无形的绳索。骗子们正是洞悉了类似的人性弱点，才得以横行霸市，甚至逍遥法外。

缺乏对其他投资者的同情心。

据说一个以大爱、善心为名义的非法集资平台，在崩盘前招募了500万成员。事发

据说一些受骗者甚至央求骗子再骗一次，只因为想找到接盘侠。



对于高逼格的旁氏骗局，一个重要的倾向在于驱动信任的意愿；轻信和易于受骗毗邻接壤。另一个倾向是“对风险容忍度的提升”

。影响这两个倾向的要素包括，非理性的乐观、来自社会和同侪的压力。试想当你跻身于某知名商学院，和巨贾名流畅谈大格局、生态链的构建时，有几个敢于充当那个皇帝新装里的小孩？

轻信是松散的和不合理的信任。

在一个投资依赖专家建议的社会里，信任实足可取。轻信的人在证据不足的情况下愿意相信。

轻信的人会依赖自己的所谓的理性思考和能够收集到的信息，同时，他们被情感、希望和幻想所吸引。那些接受好得不真实提议（too good to be true）的人可以被视为易受骗的人群。

我们正生活在一个为庞氏骗局提供天然土壤的大环境，在这里，繁荣和泡沫同生共存。

眼看着别

人以不可思议的速

度积累巨大财富，我们变得贪婪且毫

无耐心。

我们渴望一夜暴富，但又交织

着一种“仇富”情结。

在这种错中复杂的矛盾中，人们为生存焦虑、为知识焦虑、为所谓的阶层焦虑。最可怕的是，我们正在接受“忽悠”作为一种常态；来自专家的忽悠、创业者的忽悠、投资人的忽悠。

一个靠“忽悠”而繁荣的社会正在大规模地走向欺诈和滥用信任的边际。

-----END-----

「 本文仅代表作者个人观点，未经允许不得转载 」