

在过去几个月的插混SUV市场里，蓝电E5几乎是一个家庭购车绕不开的选项，之所以会出现这样的情况，一方面是赛力斯集团旗下车型在过往所积累的好口碑，另一方面更在于它是当下优惠力度最大，最具性价比的车型之一。为了满足消费者春节购车需求，蓝电E5畅享型限时抢购价只需9.98万，直接享受4.01万的巨幅现金立减优惠，这使得实际购车价低至9.98万元的蓝电E5，一举成为了当前市场中首款开启油电同价的中型插混SUV。所以在10-20万混动SUV车型销量榜单上看，蓝电E5以出色的成绩进入前五名，表现非常火热。

2024年1月1日-1月21日 中国市场10-20万混动SUV车型销量

排行	品牌	车型	销量
01		宋PLUS DM-i	15370
02		宋 Pro DM-i	12948
03		深蓝S7	5320
04		银河L7	3913
05		蓝电E5	2985
06		哈弗猛龙	2405
07		欧尚Z6	2157
08		零跑 C11	2056
09		领克06	925
10		哈弗大狗	786

数据来源：保监会新车交强险上牌量

就说同样以实惠价格主打性价比的启辰大V iDD吧，它本身11.89万元的定价就够优惠了，还提供了0.2万元的终端优惠，但比起车身尺寸比自己更大，结果价格还便宜了1.71万元的蓝电E5，这差异的的确是存在的，也反过来解释了为什么蓝电E5如今的热度会那么高。



(蓝电E5)



(启辰大V DD-i)

其实除了这个价格之外，两车在入门车型上还存在一些实际交易过程中的差异。启辰大V DD-i的确提供了比较实惠的60km iC版车型选项，但实际销售过程中该版本的排产量却少之又少，或者说是基本不排产，终端购车出现了有价、有市却无车的尴尬。反观蓝电E5这边，却有种甘愿主推高性价比入门车的架势，能订车就能提车，卖车诚意似乎是要更足一些。



(蓝电E5)

而对于购买新能源SUV的人来说，看中的自然也是车辆的低能耗。在这方面，正如我们前面看到的，启辰大V DD-i入门款由于电池容量较小，NEDC纯电续航仅有60 km，而蓝电E5入门款已经能够获得100km NEDC纯电续航，来回通勤距离在20km以内的话，基本能够实现一周两充的低频次充电需求，就算是没有家充桩也不用担心电不够用。



(蓝电E5)

而说到这三电，根据不少用户反馈，启辰大V DD-i所搭载的插混系统在馈电状态下却会遭遇发动机噪音较大的困扰，高速工况效率也会有所降低。而蓝电E5搭载了当下最炙手可热的比亚迪旗下弗迪动力混动系统，5.4L/100km的WLTC馈电油耗数据，让城市用电、长途用油的它能够实现0.2元/km的综合能耗成本。

还要补充到的一点是，启辰大V DD-i因为混动技术的问题，还会遭遇电子油门迟滞的问题，这会影响车辆在动态驾驶操控中的整体反馈，而共享了赛力斯高端新能源质量管理体系的蓝电E5，算是实现了内外兼修，既有高效率，也保持了输出平顺积极。



(启辰大V DD-i)

既然是买SUV，那空间绝对是绕不开的一个必选项。就像前面在价格部分我们提到的，蓝电E5本质上已经是一台中型插混SUV，比定位在标准紧凑型SUV市场的启辰大V DD-i带来了+153mm、+86mm的长度与高度优势;而直接关系到后排与后备厢进深的轴距上，蓝电E5也以2785mm的数据拿下了+85mm的直接优势。正是建立在这样的数据优势之上，蓝电E5不光提供了更为宽敞舒适的大5座，更带来了同价位唯一7座可选，通过第二排的灵活调节功能，实现了后两排空间的舒适平衡，不论是二胎家庭、三代同堂，亦或是选择与朋友结伴出游聚会，蓝电E5都能一台车搞定，更灵活、更自由，一车装满下所有人、出门也更省钱。



(蓝电E5)



(启辰大V DD-i)

最后来说说配置吧，两台车倒是都提供了支持多媒体的触控屏，但蓝电E5入门就给了一台12.3英寸触控屏，而且比起入门只能靠CarLife进行互联的启辰大V DD-i，蓝电E5还成为了首批深度搭载HUAWEI HiCar智能车机的量产车，语音交互更便捷、生态应用更丰富。



(蓝电E5)



(启辰大V DD-i)

另外，启辰大V DD-i宣传中的并线辅助等功能只会在顶配中出现，而蓝电E5除了标配倒车影像等功能外，其搭载的雪地模式、陡坡缓降、V2L对外放电等功能更是启辰大V DD-i所不具备的，真要是开着车外出游玩，开往起伏的山地景区、在户外搭个帐篷露营，蓝电E5显然也要更全能一些。



(蓝电E5)

没有套路、实实在在地要把车给卖出去，赛力斯集团所打造的蓝电E5确实显得诚意十足，尽管启辰大V DD-i也拥有不错的性价比，但它的发力似乎都集中在了顶配上，无论是谈综合性价比，还是省钱、实用这样的刚需条件，有7座的蓝电E5都是更好的选项。