

10万元可以在巴基斯坦买什么房子

这个问题别说是在巴基斯坦的，就是在国内10万块钱也不是每家每户都有的吧，在巴基斯坦肯定是能买个很可观的小别墅了，在咱们国内某些地区也买一个非常不错的住宅了，在偏远地区10万块钱买个别墅也是差不多的了。在某些地方也可以买个非常不错的楼房了。

求助，巴基斯坦付款方式

建议使用第三方支付paypal类似中国的支付宝如使用国内带VISA的信用卡支付美刀Agoda家的美刀兑换RMB汇率比当天牌价高得离谱而且刷的美刀国内银行多数是还美刀刷美刀还RMB还要收取1.5%的货币转换费paypal的结算是按刷美刀自动转换成RMB而且没有1.5%的货币转换费PS:注册Paypal会要求关联一张卡(带银联的银行卡或信用卡)建议关联无钱或少钱的需要U盾等物理手段才能操作的银行卡信用卡似乎安全性不是很强

去巴基斯坦做什么生意好语言方面怎么交流

看着都能做，做起来很难，特别是私人去做就更难。在那边基本都是国企央企的，可以耗得起那个时间。那边发展不像中国，一年就可以变化很大，那边十年前和十年后基本没什么变化，工作效率很低！最主要是那边的人都信口开河，答应你都是“没问题”，但基本是做不到。还有时间观念很差，说好12点见，说不定到了晚上也见不到！那边的人不能相信，很多人当中国人是水鱼，能宰就宰，本地人卖100，中国人要300！网上说巴铁巴铁的，只是军人上才是！机场上专挑中国人拦，都要开包检查，我在那边呆了一年半的真实体会。大部分中国人在那边做生意基本都是亏得多。还有就是那边关税很重。也有好的地方，那就是人工很便宜，一千块钱人民币就可以请到一个人，有些还不用。那边语言是乌尔都语和英语，要请翻译就要更注意，翻译会串通好当地人骗钱

20万人民币能在巴基斯坦创业什么行业好

这个问题不应该在这里找答案，首先，你若是想要在巴基斯坦创业的话，就应该多做前期准备工作，一是你语言方面要过得去，不能天天走哪儿都带个翻译吧，二是你需要对当地的风土人情的了解，三是在当地最急需开发兴建的产业或行业的调查。如果这些你都没做，只想着去赚钱，那可不容易。在巴基斯坦，大中型城市，消费水平和我们二三线城市差不多，二十万也只能开个小店面，做什么还得自己选。做贸易百货，启动资金欠缺，进货成本很大的。

在巴基斯坦如何做电器生意

要在巴基斯坦开展电器生意，可以采取以下步骤：1.市场调研：了解巴基斯坦的电器市场，包括需求、竞争对手和消费者喜好。分析目标受众并确定你要经营的电器产品类型（如家用电器、办公电器等）。2.找到合适的供应商：联系国内或国际电器制造商，寻找合适的供应商。确保产品质量好，价格合理，并与供应商达成合作协议。3.设立公司：在巴基斯坦注册一家公司，以便合法经营电器生意。了解当地的注册要求和程序，并遵守相关法律法规。4.寻找合适的销售渠道：通过与巴基斯坦的分销商、零售商或经销商建立合作关系，将产品引入市场。还可以考虑在当地开设实体店面或在线销售渠道。5.建立品牌知名度：通过广告和市场营销活动，提高品牌知名度，并吸引更多的客户。与当地媒体合作，运营社交媒体渠道，参加行业展览等都是有效的策略。6.了解当地商业文化：巴基斯坦有其独特的商业文化和商业惯例。了解当地的礼仪、交流方式和谈判技巧，以便更好地与当地商业伙伴合作。7.提供良好的售后服务：确保提供优质的售后服务，包括维修、退换货等。这对于树立良好的口碑和客户忠诚度非常重要。8.寻求专业帮助：如果对当地法律和商业运作不熟悉，可以寻求当地律师、会计师或商业咨询公司的帮助，以确保合规经营。总之，要成功在巴基斯坦做电器生意，除了了解当地市场和文化，还需要找到合适的供应商、建立销售渠道和提供优质的售后服务。