

## 什么样的股票最容易成为牛股

我认为国家战略支柱性行业的龙头公司，是最容易成为牛股的。过去的国家战略支柱行业是房地产，在2000年到2007年。房地产龙头万科一共涨了100多倍。而现在的国家支柱行业是新能源汽车。从2012年到现在新能源汽车的龙头赣锋锂业上涨了有100多倍。未来十年国家战略支柱行业是机器人板块。我相信它一定会产生百倍以上股票。为什么我会这样认为呢？是因为我的炒股经历告诉了我。这就是道，道即是规律，规律不可质疑。

我是2000年毕业后，分配到国企，因与领导发生矛盾而选择自动离职。回到家里我就是个无业游民了。刚好我的一个同学在炒股。我对赚钱的事特别感兴趣。就是这一次跟随同学炒股。改变了我的人生。

我炒股因为是自己摸索的。整整用了四五年时间，才摸索到一套交易体系出来。在前面5年，我白天要上班，每天晚上都研究股票到晚上2点，别人都在外面喝酒唱歌娱乐，而我却只有和孤独做伴。自己走了很多的弯路，一直到2014年，我终于感觉自己，对炒股有了一定的认识。

我们公司领导，因为经常要宴请客户，每次都在后备箱里放两件五粮液。我对这酒天生有好感。04年研究巴菲特高毛利率护城河企业的特点。我感觉白酒就是这样的公司。因为这是我第1次价值投资。我选择了逐步买入。2014年11月份，所有的钱都买入五粮液。

。

我万万没有想到。这是我痛苦股市人生的开始。在我买入时，大盘的点位是1700点。一年后就跌到了998。我的一个朋友买的华新水泥，从20就跌到了4块。他跳楼的心都有了。而我的五粮液在大盘跌到998点，他还是横盘，已经横了15个月了，他不涨也不跌。

我持有五粮液的心情由最开始的兴奋，彷徨，沮丧，后悔，一直到绝望。每次我心情不好的时候，我就反复去研究五粮液。结果这个企业还是低估了！我的心里不停地问自己。如果我是对的，他为什么不涨呢？

这是我人生的第1次价值投资。我当时挫败感满满的，我觉得我不适合于做股票，我对价值投资是否适合中国市场感到了非常大的疑问。当大盘从998涨到1200点的时候，我在五粮液赚了10%，我就手起刀落把它割掉了。我对自己说，痛苦的日子结束了。

让我万万没有想到的是，原来痛苦日子才开始。五粮液在我卖了三个月后，他就一飞冲天，一口气涨了5倍。五粮权证涨了10倍。更痛苦的是在横盘三个月后又一口气涨了10倍。等于说我拿着五粮液这波牛市我就可以赚50倍。

当五粮液涨了5倍以后。我就完全颓废了，特别恨自己。为什么自己不能坚持下去？再坚持三个月我就能看到黎明了。直到有一天，我终于想明白了。只要我有这个分析技术，还怕找不到别的牛股吗？

我冰冷的心慢慢的开始，燃起了小小的火焰。他越烧越大。到最后他就像一个火把在前面指引着我。那三个月我反复研究中国的经济的特点，希望可以找出下个五粮液。

机会总是亲密有准备的人。就在我到处寻找机会的时候。我突然发现我有个客户是房地产公司。因为每回售楼开盘的时候。人像潮水般买房的场景，让我记忆深刻。我又详细研究了一下这个行业，终于确认他就是中国未来的战略性支柱。那时候王石天天在移动上做广告。我反复研究觉得万科有当龙头股的潜力。

我是2006年6月买入的深万科。买入后他就一直大涨小回。到2007年的1月份，从6块涨到了20块。只用了6个月，我就赚了3.5倍。我心里乐开了花。

幸福的生活总是短暂的。2月份国家出台了针对房地产增值税的调节。万科从20块，跌到了14块。我的心里拔凉拔凉的。从此万科由一条龙变成了一条虫。而周边的垃圾股就开始了，疯狂的上涨。每次我想卖出的时候，脑海中就闪现了五粮液。长5倍一飞冲天的样子。

幸福的日子总是不期而遇。5月4号开盘。万科就开启了它房地产龙头的上涨之路。从5月4号到10月份。万科有7块就涨到了40。我当时简直不敢相信我赚了那么多钱。我已经在憧憬未来的美好生活了。

我在万科40的时候将它全部卖出。赚了13倍！

什么样的股票最容易成为牛股呢？

1，国家战略支柱行业的龙头公司。中国的经济每10年就会产生一个变化。经济主体的变化必定引来相应的上市公司市值的增减。顺应国家战略发展的行业和龙头公司市值会大幅增长。这样的上涨是有利于国家经济转型的发展，于国于民都是一件大好事。

从2000年开始房地产行业成为了国家战略支柱行业，它上下游联动36个子行业，

成为国家经济的命脉，在那个时代，房地产公司由无到有，由小到大，随着他们在经济主体中的成长，在股市上也慢慢的诞生了一批房地产大牛股。涨百倍的就有万科，10倍以上的股票有三五十只。这就是经济层面的主体变化产生了相应的上市公司市值的大幅增加。

而到了2010年。国家提出了新能源汽车的战略计划。从2010年到现在，新能源汽车的涨幅是整个市场最庞大的牛股群。特别是新能源汽车的上游，涨10倍以上的股票，有三五十只，涨百倍的股票就有赣锋锂业。

那么未来的国家战略支柱行业是什么呢？我认为是机器人板块，因为这个行业代表着国家的高端制造业的崛起，随着中国人口出生率的下降，人口红利的减少。大家可以研究日韩的历史，在经济发展到一定规模时人，肯定是高端制造业走向世界的。70年代日本的汽车，2000年代韩国三星的崛起。

我认为机器人行业它上游是制造业，下游联接是科技消费。通过这个行业的崛起，可以有利的把中国的科技和制造业成功的结合在一起。既可以实现国家战略高端出口的大国崛起，也可以通过科技消费拉动国内的需求不足，机器人行业顺应天时，地利，人和。只有这样的行业才能称为国家战略支柱行业。

2，在生活中，具有小股本，大品牌，长期重复使用的垄断性和稀缺性公司。很多消费品的大牛股都是诞生于你的生活周围。大家要每天不断的觉察自己周边生活的变化。。

我来举个例子，我记得那时涪陵榨菜刚刚上市的时候，我在超市闲逛的时候就发现了它。我惊人的发现，原来一块钱的榨菜竟然卖到了两块钱。因为小时候都是自己家里做的榨菜。我发现这么小一包榨菜，它从一块涨到两块，那它涨的那一块钱肯定就是利润了，我回来把他的报表看了一下。当我看到他的毛利率是百分之五十几，我心里就明白了。它的毛利率以后还会上涨的，这种公司肯定是具有核心竞争力的，我在这股票上很赚了一些。

说这个例子就是告诉大家，你生活周围就藏着大牛股的痕迹，主要是你自己要有一颗觉察的心，你要观察你身边的变化，大家最近在讨论什么。每一个微小的变化都会引导你找到大牛股的痕迹。

3.，国家层面的供给和需求错配造成的中短期内的物质短缺。我记得09年。我的一个同学全仓购买包钢稀土的时候，我特别不能理解他的操作模式。但是当2011年他卖出的时候，我对他的操作模式佩服的五体投地。我那同学在09年不知道在哪里听到稀土要开始控制供给的消息，立马以全仓买入。

经济中某个产品的价格是由供需关系来决定的，如果是国家层面的控制供给，那么稀土是肯定要大涨的。但是我没有经历过这样的事，所以我大概的研究了一下就放弃了。后面的事情让我万万没有想到，由于是国家层面的控制供给，稀土的产品产生了大幅上涨，对应的上市公司包钢稀土成为绝对的龙头，我那同学这一把就赚的盆满钵满。

这个事情告诉了我们，特别像有色，煤炭，化工，因为某些供需方面产生的错配。特别容易产生大牛股，这在历年来的行情中都有体现，大家有心的可以去查一下资料。这种供需错配产品价格的上涨。大家在生活中很容易观察到，如果自己是这个行业的，那更具有独特的信息优势，所以我认为这一种也是最容易出大牛股的地方。

那么普通投资者怎样找到这样的牛股呢？

1.我认为大家平时要关心国家的发展和建设。要知道国家现在经济的情况，社会的变动，国家现在想要干什么？国家现在最紧缺的是什么？我们只有跟随国家战略，国家富强了，在大国崛起的过程中。总有些行业会跑出来，我们只要找到这个行业的龙头公司的上市公司，这样我们就可以享受国家富强的红利。

2.要觉察自己身边的每一个变化事情的本质。在悟道的过程本身就是不断觉察自己的过程，当你的觉察力越强，你对每一个微小的变化就会特别敏感。这种微小的变化，可能表大家的消费习惯的变化，也可能是代表某一种趋势的转折和开始，这才是我们买卖股票所最重要的依据和方向。

我的学生问我为什么他买的苏宁易购总在下跌。我告诉他主要是你没有觉察到身边周围的变化。电商的红利已经消耗完了，苏宁北有京东，南有阿里。而他自己又没有什么独特的优势。只能通过价格战来拼成本。在人口下降的情况下，他的业绩下降可以说是必然的趋势。

3.要有长期坚持的精神。大家在观察某个行业的时候，千万不要很武断的下决定，要长期的跟踪观察分析。就像机器人行业，我到现在已经观察了4年了，但是我还是没有出手，就是因为像巴菲特说的一样。如果想打这种移动迅速的大象，就一定要时刻把枪举着。大家在跟踪观察过程中，可能前面99%都是没有效果的，但是只要我们抓住一次机会就可以让自己的资金呈5倍10倍的增长。最重要你要时刻举着那把枪，才能打中移动非常迅速的大象。

总结：股票市场的本质是社会上企业要发展，必须通过融资上市后拿到钱才可以让公司得到更好的发展。只有企业发展的很好，它的市值肯定会成倍的速度增长。我们看问题不能只看到表象，而应该看到问题的本质，只要我们抓住股票的本质就是



上市公司。经济层面上的主体的变化会引起他在股票市场的市值变动，这个基本的逻辑点，找到那些在经济主体中迅速壮大成为国家战略支柱行业的龙头公司，这样我们的财富才能够迅速增长。只有跟着国家的战略走，具有大格局思想，才可以让我们在以后的投资中，赚取最为丰厚的利润。

## 免费推荐股票都是什么套路

免费推荐股票，看似很热心在帮助你，其实是看重了你的本金，而你贪的只是一点微利，等到跟着所谓的老师买股票，或者跟着他们买其它投资产品亏损时才知道上当受骗，不过基本上股民上当后资金已经全部亏损，也是投诉无门，在这里需要谨记，没有免费的午餐，对于这些荐股机构还是多留点心。

套路有以下四种

### 1，电话营销。

通过电话寻找客户，一般就是你会接到电话，然后对方咨询你有没有炒股，之后确认你信息后会告诉你明天会拉升某只股票让你关注，其实这个股票并不是他们拉升的，只是买到的盘后股票，盘中没有，收盘后才有，这些股票次日99%会上涨，用这样的股票来吸引股民上套之后谈合作或者会员费，后期给的票基本就是很糟糕，一旦套牢后就消失了，股民也只能承受被套的痛苦。

### 2，微信营销。

有位美女突然加你，或者你附近人加了美女，前期会和你打情骂俏，某天就开始谈股票的事情或其它产品，或者冷不丁的把你拉到一个群里，说这里的群主怎样怎样好或者老师怎样厉害，赚了很多钱，当你在群里每天看着活跃的股民，其实90%都是托在配合一唱一说，你只要心动了就上当了。

### 3，直播室营销。

现在用QQ和微信要营销到让客户动心合作已经比较难了，才有了直播室营销，就是几个包装的老师每天在讲课，讲解股票，每天选一些涨停股票和强势股来说和推荐，然后托们衬托气氛，只夸奖对的，不去谈错的，久而久之让你形成这些老师都是民间高人，只为解救受苦受难的股民，相信你就上套了，后面就是打出感情牌什么老师准备离开，什么老师在做别的产品赚大钱了，来吸引你去做期货和其它产品，一旦投入资金血本无归。

### 4，财经网站营销。

一些财经网站，不断的用假的股票交易系统每天做出假的持仓账户，看似很真实，其实都是假单，然后吸引一批批股民以为真实单引来关注，评论下方请托来评论夸奖实力，某天推出股票群让股民加入，就再次回到2或者3的套路了。

其实股民需要多一份心，少一些盲目相信，没有免费的午餐，任何的投资必然有风险和收获，但是在跟着别人炒股或者相信别人的时候不妨让他在盘中多推荐几天的股票情况就知道真假，这才是真正检验实力的时候，而不是盘后推荐这只那只，都是虚假糊弄行为。

多谢点赞，关注后可阅读更多财经信息，有问题多留言，祝您投资顺利

## 股票市场炒作水平分成几个等级

谢谢邀请。股票市场赚钱赚得最多的，评为优等级，赚得一般的评为上等级，在盈亏附近评为中等级，亏损但不严重的评为中下级，亏损巨大的评为下等级。股市上实际上没有用严格的等级划分，只能赚钱多少来划分等级。欢迎评论。

## 10万买股票怎么分配

不管10万还是100万，1000万，都要进行仓位管理。这才是炒股的最根本的所在。小散经常做的就是满仓进出。一般听消息的比较多。利好消息一来，就再也受不了一把梭哈追高。利空消息一出，也是一把梭哈斩仓出局。最明显的就是最后三六零改名的当天成交量放大很多。腾讯入股步步高当天也是成交量放大很多。我想机构不是差到这种程度来追高吧。

目前你只有10万买股票，也不要幻想马上就变成100万了。而是要稳扎稳打，争取一年30%左右的收益。你可能会比想象中的做得好。因为你的想法不再是暴富，而是投资，就会相对保守操作。不会乱动。一般10万元最好买入2到3只就可以了。多了也没有必要。不象基金，钱太多了，要分散到很多个股里面去。只要通过买一篮子股票来获取收益。10万元一般两只就够了。不要超过3只。

一次性最好先买三分之一的仓位。买入后被套了也不要乱，不要盲目加仓。有可能是选择错了。如果加仓的话，看上去摊低成本了，事实上趋势如果不对，底下还有底，你的亏损面就会扩大。要看资金总额的变化，而不是成本的高低。看到趋势不对，相反还要止损出局，避免损失扩大。买入后一段时间有盈利了在均线附近再加仓一些至半仓以上。然后，可以投资到不同板块的个股再来买入。同一板块的就没有必要再买入了。

看完点赞，腰缠万贯，感谢关注！