

公链3名、交易所3名、投资者2名、媒体1名、矿业1名.....这些从业者向行业交出了答卷，并将自己雕刻在了区块链2018年的发展史上。

## 1

创新者BM：引领新共识，获里程碑式成功

## 2

思考者V神：内忧外患之际，离开以太坊为时尚早



尤其是今年9月，V神在以太坊产业峰会上表示，ETH价格暴跌并非因为分片扩容技术进展迟缓，更多是因为投机者的赌博心态。他同时透露，以太坊分片技术在过去半年已经取得了不少进展，已经越来越接近目标，以太坊核心开发团队正在开发并希望完成5个不同的项目，包括Plasma协议。

近日，V神又连发15条推文探讨区块链的非金融应用，再次强调了PoS和分片（sharding）区块链的效率未来将提升1000倍。

尽管如此，V神并不盲目自信。在今年6月做客「王峰十问」时，他坦言现在还不是到全世界去说“以太坊是伟大的，你们现在都应该进入它”的时候，因为还有很少的东西要进入，现在重要的是构建技术，并尝试与社区建立联系。

近期，最令人期待的是以太坊2.0。在比特币诞生10周年之际，V神发表万字演讲，阐述了以太坊2.0所具有的Casper、分片等新特性；12月7日，以太坊核心开发者最终决定将在以太坊主链7,080,000高度时激活硬分叉升级。

不过，回顾以太坊在2018年的表现，开发进度着实缓慢，Casper协议等也一再被推迟，就算即将进行的硬分叉，距离真正的2.0也相去甚远。

至于商用价值，以太坊也已丧失先机，因为不管dApp日活还是交易量，以太坊均已落后于EOS。

内忧外患之际，V神的作用不言而喻。

如何让以太坊快速升级迭代使之能够支撑商用，成为他和所有社区开发者的当务之急。

尽管V神曾透露自己将逐渐退居二线，但所有人都明白，以太坊的再度崛起显然离不开这样一位思考者。



2018年初，国内区块链热潮兴起，大量服务机构纷纷创立。火星财经以先锋者之姿，在众多区块链社群和媒体中异军突起。由蓝港互动创始人王峰发起创立的火星财经，在上线仅1个月后便宣布完成A轮融资，投资方包括IDG资本、泛城资本、数字货币交易所OKEx、明势资本，一度被业界视为「区块链速度」的典型案例。

然而这个「区块链速度」典型案例并未居功停步。在成立4个月后，火星宣布完成A+轮融资，由策源资本领投，火币全球生态基金跟投。成立至今，火星财经已经由区块链门户发展为区块链信息及金融服务平台，完成覆盖媒体、技术、金融、社区、培训、投资等多元业务的区块链生态布局。

火星财经发起人王峰先后在金山软件经历工具软件、计算机安全、网络游戏3个领域10年产业历练，2007年创立蓝港互动，历经端游、页游和手游三个时代的制作和发行，并于2014年带领其在香港上市。2018年区块链浪潮来临之际，在工具、安全、网游中磨砺多年的王峰借火星财经向外界展示自己对媒体内容产业的理解与认识。于他而言，这是一场新的冒险，但至今做得很不错。

火星财经起源于王峰直接参与的访谈类栏目「王峰十问」。自2018年2月启幕，「王峰十问」已对话28名区块链及互联网等领域的全球顶尖从业者，既覆盖区块链领袖也包括互联网大佬。「王峰十问」以“对话思想先锋，直面风口浪尖”为旨，激起参与者的对话热情，或分享一线经历，或贡献深度思考。

与区块链领袖与「王峰十问」的对话中，以太坊创始人V神曾深度分析以太坊的技术机制及未来规划；比特大陆吴忌寒以4000千字回答，全面回顾“纽约共识”分化及比特币分叉前后经过；被外界指为“骗子”的孙宇晨公开坦露心迹，表明“宁可背负骂名也要把事做成”；因央视采访而被一度称为“中国比特币首富”的李笑来，则首度透露“曾经拥有过6位数比特币”。

在互联网大佬与「王峰十问」的对话中，罗永浩畅谈锤子手机创业经历，首次表示“区块链手机一定会做”；360周鸿祎借EOS安全漏洞之机，探讨区块链时代的安全机会；人人网陈一舟于人人网被收购后直面质疑，直言“不是不想打硬仗，而是不想打一定会死的硬仗”；真格基金徐小平则在“创业黄金十年结束论”蔓延之际为行业打气，放言创业的“白金十年”正在到来。

.....

「王峰十问」诞生之初正值三点钟社群火热之际，面对三点钟社群催发的认知恐慌以及大众对于区块链莫名的兴奋，快速切入行业，以长达数小时的深度对谈和动辄

数万字的体量，向行业投下重磅炸弹。其社群分享形式、深度热点话题在行业引发巨大反响，模仿者甚众。

此后，「火星公开课」以及「火星总编时刻」等社群分享栏目让火星社群成为中国区块链领域历史最长、规模最大、影响最为深远的区块链知识分享社群。「王峰十问」及相关社群分享，加速了行业优质信息的扩散，促进了业界共识的形成。王峰亦因此被称作「布道者」。

在「王峰十问」带动下，火星财经迅速崛起为中国领先的区块链信息服务平台。内容聚合信息流、7×24快讯、规模性原创报道、专题、火星号、行情、数据、视频，Web、App、公众号、头条号，完备的内容产品以及传播渠道，使得火星财经成为2018区块链媒体热潮中

少数突围成功的平台型媒体。

及至年底，火星财经开始聚焦区块链信息服务、区块链金融服务以及产业区块链化，以区块链信息服务为基础，衍生区块链金融服务业务，致力于构建区块链价值共享生态，实现真正产业型探讨和分析。

在经历大妈乱入区块链大会、媒体疯狂用LOGO等行业乱象后，王峰在美国发起两场国际峰会：「火星区块链（硅谷）峰会」和「火星财经（纽约）峰会」。峰会集结了来自硅谷、华尔街与中国的实力金融机构和行业领袖，探讨区块链未来发展逻辑。峰会极大拉近了全球领袖间的距离，促进了中美区块链业界的交流。以此为契机，火星财经将从中国领先的区块链服务平台逐渐升级为国际化区块链服务平台，进一步加强与全球区块链产业的深度连接。

2018年的五四青年节当天，王峰在“火星财经创始学习群”写下了自己从业以来的感悟和宣言。

他表示，“蓝港是我的命，火星是我的梦。我的心里也装着星辰大海，尽管我们还要翻山越岭，困难重重。”



2018年，比特币从16800多美元高点跌至3000美元，数字资产市场坠入寒冬。在当前环境下，数字资产交易所也面临着巨大的生存压力：成交量全面下滑，营收大幅下降，国内监管打压.....

然而在一片愁云惨淡中，交易所仍然在奋勇挣扎，为合规和利润而战，李林和他掌控的火币即是一例。

火币在今年3月设立火币全球生态基金，加速海外生态布局，投资海外项目。除去交易所，火币生态还涉及安全技术、矿池业务、孵化器、HADAX、DAPP、研究机构、券商、公链、钱包、媒体、内容平台、全球社区、行情软件、基金等。



李林

人多了，管理确实越来越成为一个难题，但这是任何一个成长期的公司必修之课。7月份回公司以后，加强了内部审计，真是大开了我的眼界，真是我的智商限制了我的想象力，各种花样招式“薅公司羊毛”，商务部，渠道部，品牌公关部，人事部。。。

反思下来，冰冻三尺非一日之寒，不要挑战人性。规范的流程和制度其实是对核心岗位同事的保护，不要处处给人犯错的机会。这些道理很浅显，但是在快速发展过程中容易被忽视。

最夸张的是，在处理这种薅羊毛还振振有词的员工的时候，会收到各种要挟。大意无非就是这几个：

1. 火币的交易所业务在国内不合规，你敢处理我，我就去告你。金融局，工商，税务。。总有一款能告到你。

2. 你们交易所... 最怕负面... 你敢处理我

#### △李林朋友圈相关截图

但这些问题都不妨碍李林在他心里的那个棋盘上落下一个个“战略”的棋子。

9月28日，李林利用“天时地利人和”的优势将火币中国与海南“结友”，火币中国总部正式进驻海南生态软件园，成为国内率先将总部落户海南的区块链领先企业。11月15日，火币又成立了自己的党支部。

李林表示，火币在短时间成为业界领先企业，核心原因主要是得益于党和国家鼓励创新创业、鼓励“区块链+”产业发展的政策。这些举动都充分体现李林带领火币拥抱政府、拥抱监管的立场和心态，也为火币合法合规之路清除了部分障碍。

或许来日，谋略者李林率领的火币会率先突破障碍，彻底合规。



2018年数字资产市场发生剧变，作为市场中心数字资产交易经历了交易所大战、盗币等风波。然而，截止2018年底盘点下来，去年年底异军突起的币安依然据守华人最大交易所的宝座。其掌舵人便是赵长鹏。

2018年，赵长鹏是一个真正的赢家。

1977年出生的赵长鹏是连云港人，10岁在加拿大读中学，16岁在美国读大学。曾为东京股票交易所开发用于匹配交易订单的系统，为彭博Tradebook开发期货交易软件。2014年赵长鹏以联合创始人身份加入OKCoin，出任CTO，2017年6月顺势创立币安。

创立之初的币安并不顺利。币安通过发行平台币BNB募集到1500万美元代币，但此后BNB接近破发。随后何一加入币安，开始促销运营，并在2017年九月初拿到黑洞资本和陈伟星泛城资本的融资得到喘息。中国政府“94监管”随后币安迁往日本，并宣布限制国内IP。

值得一提的，“94监管”对于很多交易所都是毁灭性地打击，对于币安却是一个难得的机会，因为币安率先提出了币币交易，即用比特币作为数字资产交易市场的“法币”使用，使其在94的监管中赢得了先机，获得了大量用户的转入。

随着2017年下半年的数字资产整体市场的大涨，币安如鱼得水大赚钵体满。据非小号数据显示，今年币安在今年年初创下的最高日内交易额85亿美金，折合人民币580亿。一个推出七个月，相当于上证交易所一半的交易额。

13	 XMR-门罗币	¥65.12亿	¥390.69	¥61.39亿	1,666.83万
14	 BNB-币安币	¥58.33亿	¥44.5988	¥2.38亿	1.31亿

12月4日，在币安发布的一条推特上透露，将在“未来几个月”推出自己的区块链“币安链(Binance chain)”。币安推出公链的目标，是要做一个全产业链的布局，更是想对去中心化交易所的建设更进一步。

探索合规路径取得突破，成功据守头名交易所地位，投资布局相对完备，推进公链布局.....对于一家在数月内迅速崛起的交易所来说，这是莫大的成绩或说安慰。如果说2017赵长鹏只是迅速蹿红，那么2018赵长鹏成为了真正的赢家。



2018年被誉为区块链元年，各路资本随之蜂拥而入，掀起了一波公链创业的热潮。在这鱼龙混杂的浪潮中，90后创业者孙宇晨无疑是一个极具争议的耀眼人物。

孙宇晨是一个出身平凡的90后的青年，凭新概念作文大赛一等奖参加北大自主招生获得录取，在2010年曾创办《每周评论》评论校内时政。后孙宇晨在美国宾夕法尼亚大学求学，开始涉足投资领域并自主创业。孙宇晨创业后取得了一定的成功，比较广为人知的项目有移动社交应用陪我App和波场TRON。其中，影响力最大的莫过于公链波场。

2017年8月，孙宇晨推出了波场，定位是一个基于区块链去中心化的全球范围内的自由内容娱乐体系，其实是想打造一个对标以太坊的公链。2017年12月29日，波场协议开源。2018年第一季度，波场协议测试网络与主网上线。

在孙宇晨光鲜耀眼的履历介绍背后，一样有很多极具争议性的焦点。比如孙宇晨善炒作，抄袭以太坊，TRX被质疑为空气币等问题层出不穷。



孙宇晨本人是一个极善营销炒作的高手。4月6日，孙宇晨推特发文列举了波场比以太坊好的7点理由。推文发出后，遭到以太坊创始人V神留言怒怼，并讽刺波场抄袭以太坊。而孙宇晨的回应则提示了测试网已经上线，市场认为孙宇晨此举系为主网上线做铺垫。而在面对质疑波场系抄袭以太坊的问题时，孙宇晨从不正面回应。

波场上线前夕，5月22日，波场前COO刘明在视频直播中，爆出波场CEO孙宇晨诸多事迹，包括“孙宇晨留学美国宾夕法尼亚大学，因抄袭断送学术前途”、“孙宇晨根本不懂区块链”、“波场抄袭”、“9.4风波，孙宇晨坚决不退币风波，置同伴于危险境地”等猛料，再度把孙宇晨推到风口浪尖。

直播事件后，波场币（TRX）开始应声暴跌。波场币在此后的下半年中持续低迷，并且随着主流数字资产的下跌屡创新低。孙宇晨也背负骗子骂名。

李笑来录音事件曝光后，孙宇晨发微博调侃，“听说我又躺枪了？”网友则回应，“没事，大家都知道你是骗子。”

此前区块链行业中流传着一幅区块链大佬扑克图，孙宇晨赫然在列。

随着市场的寒冬加剧，ICO模式破灭，三大交易所95%以上的新项目归零。区块链大佬扑克上的许多人物已悄然无声，也有很多人声名狼藉。

币圈一日，世上一百年，恍如隔世，沧海桑田。很多人消失了，很多人还坚守着。

12月初，孙宇晨转发采访V神的文章并评论称，TRON 则将在大规模采用dApp和BitTorrent 的基础上引领新一轮牛市。V神则发推文回敬，并@孙宇晨。

如果在半年前，这件事也许会被很多币圈的人当笑话，认为孙宇晨又来炒作，而在当前的环境下，这一幕就颇有些传奇色彩。曾经最像空气币的波场居然发展得颇有声色，而最像骗子的孙宇晨还在dApp领域向以太坊发起挑战。

根据TRON在12月17日的博客文章，本周dApp的24小时交易数量达到了104万，与上周相比增长了48%；24小时交易量达到6.4亿枚TRX，较上周增加151%。

从12月统计的数据看，波场每日新增用户达到两万，累积目前用户过亿，每日转账数高达184万，本月已突破两百万。

总之，孙宇晨在区块链行业的崛起形象并非光明伟岸，他善炒作，且涉嫌抄袭，但他一直坚持着推进行业的发展。

币价有涨有跌，而真正能撑起行业的，却是那些坚持做实事，填充行业发展的人。

7

爭議者李笑來：“比特幣首富”竟成了幣圈“割韭菜”的大佬？



2018年9月30日，李笑來發微博稱要退出幣圈，但表示依然長期看好區塊鏈。“不過，才短短兩個月的時間，他就“變卦”了。12月3日，香港主板上市公司雄岸科技（HK1647）公告，李笑來出任雄岸科技執行董事與聯席CEO。

## Grandshores Technology Group Limited

### 雄岸科技集團有限公司

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：1647)

#### 委任執行董事及聯席行政總裁

雄岸科技集團有限公司（「本公司」）董事（「董事」）會（「董事會」）欣然宣佈，李笑來先生（「李先生」）已獲委任為本公司執行董事及聯席行政總裁，自二零一八年十二月三日起生效。

以下為李先生之履歷詳情：

李先生，46歲，畢業於長春大學並獲得工業企業會計學學位。李先生為多間區塊鏈公司之經驗豐富投資者，並為雄岸全球區塊鏈百億創新基金（「雄岸基金」）創始人之一。彼亦為專業投資公司INBlockchain創始人之一，該公司專注於推廣全球區塊鏈發展。彼曾於二零零九年一月至二零一三年六月出任北京一間教育及科技公司之合夥人。於本公告日期，李先生擁有主要從事為投資者提供投資管理服務的杭州雄岸投資管理有限公司（「杭州雄岸」）之49%股權。執行董事姚勇杰先生亦為雄岸基金創始人之一，並擁有杭州雄岸之51%股權。非執行董事呂旭雯女士為杭州雄岸之法定代表。

李先生將主要負責穩定數字貨幣體系建設（專注於國際主流貨幣）、基於右向無環圖（DAG）及

#### △雄岸科技（HK1647）公告

似乎，幣圈终究是李笑來“離不開的江湖”。而在這個江湖中，他始終是最富爭議的哪一個。



如果要列举2018年对加密数字资产市场影响最大的两个人，可能有人会选择吴忌寒和澳本聪。由二人主导的BCH算力大战，被外界认为造成全球加密货币市场的整体下跌，导致市值蒸发逾300亿美元，创过去一年来新低。

澳本聪和吴忌寒此前都是BCH拥护者，去年8月比特币硬分叉，吴忌寒和澳本聪二人同时选择支持BCH。

但戏剧性的是，二人对BCH的发展方向又发生了分歧。澳本聪执意想要回归BTC“初心”，取消区块上限，只在应用层做开发即可实现世界货币的目标。吴忌寒则想让BCH走上一条能兼容各行业dApp的公链之路。由于理念不合和维护各自的利益，11月15号上演了一场算力大战。

算力未战，口水先行。澳本聪、吴忌寒率先在推特上互怼。吴忌寒指责澳本聪为“假本聪”，放言“整个BCH社区正在共同抵制”；澳本聪则反呛比特大陆是个笑话，吴忌寒非常无知。

伴随双方的唇枪舌剑，北京时间11月16号凌晨，BCH终于在556766高度顺利分叉成功。分叉成功后，各个阵营背后的矿池为了争夺新的区块，展开了一场规模庞大的算力大战。后来Bitcoin ABC阵营一直保持出块领先，成为最后的赢家，但澳本聪表示算力大战是马拉松，一切还未结束。Bitstamp、Coinbase和Coinex三家加密货币交易所表态，将使用Bitcoin ABC价格作为官方比特币现金（BCH）价格。算力大战当日凌晨01:52，BCH的价格为413美元，大战开始后的一个月里BCH一路下跌至20日的182美元，下跌55.9%。

澳本聪和吴忌寒的BCH大战让两人备受关注，但也让原本处于同一战线的二人彻底分道扬镳。

对他们来说，算力大战可能是一种解脱，可以按照自己的想法去开发各自的链，但对社区而言确是一个巨大伤害，人们再次看清所谓的分布式系统，其算力仍然被少数人控制。

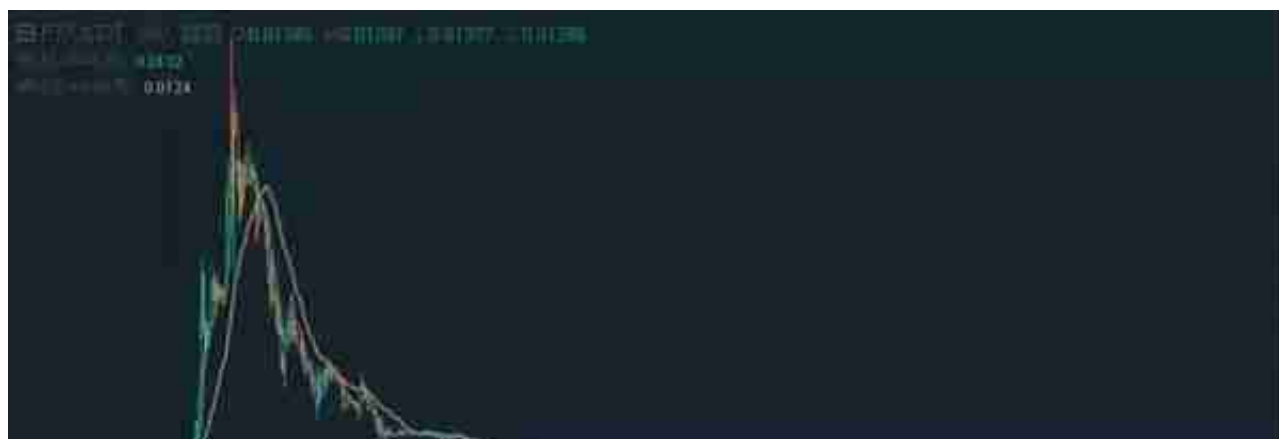
当“去中心化是否是伪命题？”、“矿霸控制全网算力”等话题被再次讨论时，市场的信心也随之动摇。整个加密市场开始缩水，12月21日整个加密数字资产市场的总值仅为1331.1亿美元。

就技术而言，去中心化完全可以实现，但去中心化治理本质更接近于市场机制，只要有利益的存在，就需要竞争的机制演进。这一竞争机制在澳本聪、吴忌寒两位“争夺者”的推动之下，最终演化成一场弱肉强食的游戏。



15天，张健让FCoin以24小时288亿交易量的成绩登上全球加密交易所榜首，超过6家头部交易所总和。“交易即挖矿”模式一度引得其他交易所纷纷效仿，国内交易所三足鼎立的局面顺势打破。然而，水能载舟亦能覆舟，张健的通证经济模型运行不到两个月开始失灵，之后的一系列救市行动都未能救活强弩之末的FT。

去年底，比特币价格达到历史最高的19791.9美元，这不仅刺激了广大投资者的神经，更让一大批人看到了交易所市场的无限商机，连今年初的小熊市也没能阻碍人们的热情。李林、赵长鹏和徐明星等人还像往常一样玩着上市费和交易费的游戏，他们的对手永远不是这些刚冒出头的小交易所，也没人想过当时的交易所市场还能再玩出什么花样。5月21日，FCoin交易所上线的消息也没有引起太多人注意，此时张健更广为人知的头衔还是前火币CTO。



### △FT从上线到现在的价格走势

暴利最是迷人眼。张健的这个收入分配设计中，FT的需求并没有明确体现，但供给确实源源不断。没有需求何谈价值？持有的FT在贬值，而“交易即挖矿”的机制又促使了更多的FT流入，双重因素促进通货膨胀，币价必然崩盘。

张健和元道、孟岩等一起筹备“币改试验区”，欲借此吸引流量，可惜赢了币圈，却输给了监管。即使张健再推出了一系列诸如FCandy、FOne、FT权证、保险，甚至出走日本等举措来保卫FT，也未能“扶大厦之将倾”。而那些大张旗鼓的效仿者，更多的是无声无息地死去，其中风风火火的火牛视频也是以崩盘结尾。三大交易所也都收起了利爪，扭头转向合约交易寻找冬天里的生机。现在FCoin的成交额中，FT只占0.05%，张健通证经济的失败被宣告得淋漓尽致。

## 10

逝者张首晟：2018年区块链行业的最大损失