

Text|编辑Nancy|制作Tong|PANews

谁也没想到，NFT(非齐次代币)这么快就从小圈子走到了大圈子。在过去的几个月里，NBA巨星凯文杜兰特、格莱美影帝威肯、日本著名艺术家村上隆、美国传奇影业、图形软件巨头Adobe Photoshop、《纽约时报》、《时代周刊》、GUCCI等名人和名企都在关注。，甚至还参加了NFT。

随着参与者的急剧增加，各种NFT平台或项目越来越受到资本的青睐。例如，NFT交易平台OpenSea从顶级互联网风险投资A16Z获得了2300万美元，NFT开发团队Dapper Labs从乔丹和杜兰特获得了3.05亿美元。

当NFT成为加密圈内外孜孜不倦的谈资时，NFT的交易规模与日俱增。以加密艺术为例，Cryptoart.io数据显示，目前加密艺术总价值约为4.9亿美元，售出作品总数超过17万件。但只是在今年3月。加密艺术平台总交易额已突破2亿美元，创历史新高。

NFT趋势来临，各种各具特色的NFT交易平台也在从各个方面完善NFT交易市场。新旧势力混战，如何选择成了新手的难题。为此本文梳理了10个主流NFT交易平台的特点、二次销售费用、佣金、手续费等，或许能为初来乍到的你指明方向。

Beautiful Gateway

Beautiful Gateway is a heterogeneous general certificate trading platform supported by Gemini Exchange.，由双胞胎兄弟邓肯考克福斯特和格里芬考克福斯特共同创立。Nifty Gateway不仅支持加密货币，还提供法币存款通道。，用户可以通过信用卡或借记卡购买NFT，并在出售时直接将现金存入银行账户。目前Nifty Gateway只允许美国用户提取法币，未来还会向国际用户推出同样的功能。

Cryptoart.io显示，仅2021年3月，Nifty Gateway的交易额就超过了1.4亿美元。Nifty Gateway的崛起很大程度上依赖于重视与艺人的合作。，官网上有专门的加密艺术家索引。同时，Nifty Gateway还引入了Beeple、FEWOCIOUS和Jones等重量级加密艺术家，他们将与名人合作，每三周发布一次专属NFT。当然其他艺人也可以通过官网申请发行NFT。在出售创作者的过程中，Nifty Gateway第一次出售收取5%，第二次出售收取5%，服务收取0.3美元。

对于收藏者，，只需完成电子邮件注册即可在Nifty Gateway上交易，平台不收取任

何气费，使用信用卡交易时只收取出价金额的10%；对于造物主来说，NiftyGateway要求艺人在申请时提交一个短视频介绍和长期目标。

opensea

opensea是目前最大的NFT交易平台。 ，涵盖数字艺术品、加密收藏、游戏道具、虚拟土地、域名等细分领域。

2018年5月，OpenSea完成200万美元种子轮融资。 Investors include blockchain capital, 1confirmation, founderfund, foundationcapital, bitcoinbase venture capital company, Blockstack and stablefunds;

2021年3月，OpenSea获得a16z领投的2300万美元A轮融资，文化领袖基金参与。此外Manyangel investorssuch asronconway, markcuban, TimFerris, BelindaJohnson, NavaRavicante and BenSilbermann also participated in this round of investment.

与其他NFT交易平台相比，OpenSea更“人民友好”，任何人都可以免费创建和销售NFT，无需支付任何燃气费。但是，第一次使用OpenSea账户或者商品售出后，需要支付一笔燃气费。不久前，OpenSea透露将集成以太坊Layer2解决方案ImmutableX。也就是说，用户在OpenSea中的交易将不再需要燃气费。

当创作者在不收燃气费的情况下成功铸造NFT时，OpenSea将在每笔成功销售后收取2.5%的佣金。有些游戏开发商会收取交易额的7.5%。创作者可以自行设定商品第二次出售的版权费，开发者或创作者每两周可以收到第二笔收入。未来，随着这个过程的自动执行，他将立即获得收益。

makerplace

makerplace是一个老牌的加密艺术平台。2019年4月，MakersPlace宣布完成由私募股权基金UncorkCapital领投的200万美元种子轮融资。 The participants include AbstractInvestment, DraperDragonFund, Pinterest, BitcoinBase, Facebook and Zillow.

MakersPlace对加密艺术品的质量控制非常严格，目前只接受邀请(或尝试申请)。MakersPlace将为艺术家和创作者的每件NFT作品生成区块链指纹，以证明作品的来源和身份。并使之成为艺术独特性的象征，即使作品被复制，也不会有真正的原创签名版。

对于创作者来说，MakersPlace也是一个低门槛的平台，只需要提供一张照片。MakersPlace可以为其生成ERC-20代币，可用于作品交易。不过，MakersPlace虽然免费使用，但所有交易费用都必须由创作者或收藏者本人支付。

为了让创作者更直观的了解自己作品的热门作品，MakersPlace引入了社交功能，创作者可以通过“观点”和“喜欢”。同时，MakersPlace还为每个创作者提供了一个独一无二的数字钱包，可以存储自己的作品。

创作者出售作品时，MakersPlace会收取作品最终售价的15%作为佣金。剩下的85%属于创作者。作品二级出售时，MakersPlace会收取版税5%的固定服务费，创作者获得10%的版税。当然，不管是第一次还是第二次销售，任何通过信用卡销售的商品都将额外支付2.9%的平台费用。

目前MakersPlace接受信用卡、Paypal和以太坊。

稀有

Rarible是一个社区驱动的开源非托管平台，允许任何用户创建和展示自己的作品，并拥有NFT的所有权。

2021年，Rarible完成种子轮融资175万美元。投资方包括1kx、比特币基地创投、帕拉菲资本、CoinFund等。

与其他交易平台相比，Rarible更加分散。2020年Raible发行了治理令牌RARI。代币的引入极大地改善了销售流程和销售条件，通过“交易就是采矿”。除了每周向平台交易者发放RARI代币奖励，Rarible还将向平台交易者提供RARI代币奖励。它还允许平台最活跃的创建者和收集者通过其治理令牌创建者和收集者投票支持平台升级，并参与管理和审计。

为RARIBLE制作硬币的费用由创作者自己承担，版税也由创作者自己制定。默认金额为10%、20%和30%，第一次销售将收取2.5%的服务费。

superrare

superrare是一个面向艺术创作者和收藏家的社交网络平台，其智能合约平台允许艺术家发布链上追踪的限量版数字艺术收藏，这些收藏是稀有的、可验证的、值得收藏的。

2021年3月，SuperRare完成900万美元A轮融资。TheinvestorsareVelvetSea,1C

onfirmedLeadInvestment,MarkCuban,ChamasParihaPittiaandMarkBenioff

SuperRare对艺人有严格的审核标准。如果艺人想进入SuperRare，需要向平台申请。只有通过审核的原作者才能卖NFT，而且可以；不要在互联网上的其他地方做代币。同时SuperRare也每周评论一次艺人。

当然，在严格的要求下，SuperRare对于加密美工也有很好的激励机制。不考虑初始价格，艺术家可以获得每笔成交价的10%作为版税。

在超稀有平台上，会收取初次销售15%的佣金，第二次销售3%的手续费(由买家支付)。

VIV3

VIV3是最近大火的底层平台上第一个集成的NFT市场，它最显著的特点之一就是可组合性。

在VIV3上，每个创作者的所有作品都由自己的区块链智能合约铸造。在这种机制下流量生态中的任何应用，都可以直接与各种艺人的合约进行整合，而不会影响整个市场池。这允许在单个资产或集合上构建无数新的用例，释放出前所未有的体验。

创作者可以在VIV3上创作NFT，不用气费，VIV3的NFT铸造成本和利润来自于第一次和第二次销售收取的12.5%的服务费。除了87.5%的收入，创作者还可以收取10%作为版税。

仿植物怪兽佐拉

仿植物怪兽佐拉提供限量代币产品，是一个基于邀请的加密艺术平台。2020年10月，仿植物怪兽佐拉完成了由KindredVentures领投的200万美元种子轮融资。IndividualsorinstitutionssuchasTrevorMcFerdez,AliceLloydGeorge,JeffStappandBitcoinBaseInvestmentCompanyparticipatedinthevoting

AccordingtotherulesofZora,每个新的艺术家有3个地方邀请朋友或其他艺术家。今年2月，仿植物怪兽佐拉推出了一个验证机制，以支持艺术家申请加入仿植物怪兽佐拉。

在仿植物怪兽佐拉，创作者可以设置“创作者分享”，这是其所有未来

销售的百分比。这些收入将通过智能合同自动支付，并且可以被审计。

基金会

不同于其他平台的申请审核系统。基金会是一个被邀请的NFT艺术平台，只有被邀请的艺术家的作品才能上架。[XY002][XY001]该基金会采用了社区主导的策展模式，首先邀请了50位艺术家加入该平台，然后给这些艺人两个邀请码。入驻的创作者在平台上成功卖出一件原创作品，将获得两个邀请名额，可以邀请新人。而被邀请者如果也成功卖出第一件作品，也可以获得两个邀请码。这类似于声音社交软件Clubhouse。值得一提的是，如果艺人恶意买卖邀请码，将被剥夺永久居留权。

除了对等邀请外，“社区向上投票”是一种新的适应方式。所有Twitter认证的社区成员都可以获得5票，支持加入后可以入驻的5位艺人“社区向上投票”，前50名艺术家可以加入该基金会创建NFT。但是将来，基金会不排除“社区向上投票”作为创作者入驻的主要方式。

除了特别的邀请机制，基金会的销售机制也很特别，艺术家上传作品前需要设定底价。第一次出价后，此作品将自动开启24小时拍卖。

基金会上生成的NFT会自动发布在OpenSea上，作品成功销售后收取15%的服务费，剩下的85%归创作者所有。另一方面，基金会对第二次销售收取10%的服务费，创作者可以永久获得10%的版税，OpenSea每1到2周支付一次。已知的，未知的

KnownOrigin是一个老牌的加密艺术平台。由于其不限模式，大量艺人申请，目前已暂停其申请。KnownOrigin的投资者是欧洲区块链开发实验室BlockRocket。

根据KnownOrigin的规定，申请成功后创作者每24小时可以上传一件作品。作品第一次卖出，KnownOrigin会收取15%的服务费，创作者获得85%的收入。在二次销售中，平台会收取2.5%的服务费，创作者获得12.5%的收益，卖家获得85%的收益。

当然，如果创作者和其他艺人合作，他们可以在选角NFT的时候提前定好每笔销售的百分比。比如10%、25%、50%等等。

asynccart

asynccart是一个建立在以太坊之上的可编程加密art平台。2021年2月，AsyncArt宣布获得200万美元种子轮融资，由Lemniscap领投。OtherinvestorsincludeGala

xyInteractive,SignumGrowthCapital,Semantic,BlueLineCapital,CooperativeCurrency,Inflexion,DivergentVentureCapital,LaoHePlaceholder.。

异步艺术#039；的作品是由"主人"和"层"。母版是作品的主要形式，一个母版可以由多个层面组成。异步艺术允许艺术作品根据"图层更改"。

申请成为异步美工后，创作者不需要任何编程知识，只需要在上传过程中把作品剪成图层即可。在作品销售中，创建者可以设置"现在购买"或者"公开拍卖"，拍卖结束时间由他决定。

异步艺术#039；作品销售收入采用"抽水"，它会在第一笔销售中收取10%的服务费，剩下的90%归艺人所有。在第二次销售中，将收取1%的服务费。当然，创作者也可以获得10%的版税。但对于定制的艺术品，异步艺术会收取20-30%的服务费，创作者会获得70-80%的收入。