

作者/Never

虚拟币 4587 | 货币 1876 | 代币 2711 | 交易平台 459



投资人“海阔天空”说：“被看空的主要原因是投资人没有了想象空间，利好出尽之后是利空，在主网上线之前，项目的真实性能和功能无法评定，官方往往放出内测数据去吹嘘自己的项目做利好，留给投资者很多的想象空间，投资者也愿意为项目的未来潜力买单。一方面，利好早已出尽，另一方面，主网上线之后，一切要凭实力说话，项目的稳定性和安全性到底几斤几两，即将见分晓，如果做得不好也没法把锅甩给以太坊了。”

然而，主网上线并不意味着公链可以进入招商环节了，公链招商并没有我们想象的那么简单。

在一个公链招商之前，要先保证它的稳定性和安全性才能保证商户入驻之后的交易、转账顺畅与安全。

BIUT公链的社区负责人辛鹏说，一条公链要想稳定运行，就得有足够多的挖矿节点，矿工是保证一条公链得以持续稳定运行的主体，稳定运行之后才能在上面跑应用。通常来说，一个链有5000-10000节点就足以支撑上万TPS的稳定性了，即便是在链上搞竞赛，也是可以扛得住的。

辛鹏说，如果把一条公链比喻成一条公路的话，那么公路的正常运行需要环卫工人、维修工人来保持公路的通畅，然后小汽车、公交车各种车辆才能在这条公路上顺畅快速地跑起来。如果没有足够多的节点矿工，一笔转账都可能要两天时间才能打包，多笔交易的排队时间可能更长，假如公链上的一个游戏应用的用户需要交易充值，这么慢的打包速度会让用户直接卸载不玩了，商品交易也存在同样的道理。

主网上线即死，还有另一个原因，那就是，即便主网的稳定性和安全性没有问题了，也可能开发不出来可以真正落地规模化商业的应用，这样公链就无扩展生态。这就犹如招商，一栋CBD商业大楼建好了，坚挺无比，钢筋混凝土，质量过关，外形漂亮，装修豪华，“万事俱备，只欠东风”，只要商户一入驻，商品一上架，商场一开张，人来人往，开发商只要日常运行、坐等收钱就好了。而主网开发不出好的应用，也就意味着这栋大楼就没有人来逛，项目方就没有持续造血的能力，映射到主网上的币也就没有实质性价值。

这也是大部分还在存活的，主网已经上线的新创公链面临的问题。

项目方在奔向规模化商业应用的路上，真的太难了，一路上，无数的空气币、模式币、传销币，甚至ICO诈骗项目、明星项目都统统死在了半道上。而他们，凭借着信仰熬过了寒冬，走到了2019年下半年。此时，项目初期募集的资金即将使用完毕，如果主网上线之后，还不能商业化，那就很有可能会死在终点线面前。

一个不愿透露姓名的公链创始人说：“我们目前还能撑得住，但再撑一年就不好说了，现在就是花钱很谨慎，日夜不停找合作。今年谈了很多合作，主要是两部分，一部分合作纯粹就是为了赚点钱让项目活下去，另一部分才是为了主链扩展生态寻求落地应用的合作，也是我们目前的核心走向。”

在面对资金紧张，又没有盈利收入的情况下，有的项目方选择了谨慎花钱，把钱花在刀刃上，他们并不注重将大笔的钱花在交易所上市上，他们认为交易所把项目方当成了“奶娘”，能坑一个就坑一个，最终也不会为项目的发展带来真正的利好，发行的代币只要有交易所给投资人交易即可，把节余的钱和人力投放到应用开发上才是最关键的。

面对艰难的存活现状，并不是所有的项目方都选择节省开支，也有项目方选择不同的交易所合作IEO，再收割一波。但是，不管花样怎么玩，现在的韭菜早已被教育的精明至极了，这种方法也很难支撑项目走的很远。

自我造血能力，是项目方能够走得长远的唯一办法。如果公链能规模化落地商业，有了规模，媒体和交易所也都会慢慢好起来，说来说去，项目方的落起应用起到产业链的杠杆撬动作用。

只是，真正做项目，好好做技术，踏实做事的项目方真的很少也很难。在由无数投机客组成的圈子里，好多实干派经不起诱惑或者太难抗不下去了，最后他们也沉沦了，甚至成了镰刀，最后，跑路的跑路，倒闭的倒闭，留下的只有一片谩骂声。

困兽之斗：一抹黑走到底！

“我太难了！”是最近网络上极为流行的一句话。

当问及那位不愿透露姓名的项目方创始人，项目发展如此艰难，为何还要坚持下去呢？

他说：

“成败在此一举，项目能不能成是未知的，但是落地应用是一抹黑走到底了。”

说这句话的时候，这位创始人的语气里有种壮士断腕的豪气。即便不知道项目能不能成，都会一条道走到黑，因为，骑虎难下，别无选择。

他说：“但我们会先把主网的稳定性和安全性做到极致，让公链的性能基本的保障，才能让后期的应用实现大爆发，但稳定性并没有那么容易实现，有时候更新20+个挖矿版本都无法实现，只能一步步一点点持续性优化系统。急，是没有用的。”

如果说创始人骑虎难下，那么社区是可以解散，职员是可以逃离的啊，今年不是有很多人从项目方跑到了交易所吗！

当问及项目方的发展如此艰难，为何不离开项目方去交易所或者矿业的时候，辛鹏沉思了一下说，现在公链发展是很难，但当初阿里巴巴不是最早一批的互联网电商，百度也不是最早一批的互联网企业，其实，退一步想，即使区块链行业全部倒闭了，我们也大不了就是失业，失业可以继续找工作，但是这是一次很难得的机会，错过了就永远错过了，结果如果成功就真的成功了，不成功也还是那样，为什么不拼一把呢！或许就是一抹黑走到底了！

公链，是最烧钱，短时难以见成效的项目，但也是最能体现区块链技术发展程度，判决区块链到底是技术还是泡沫的核心因素，更决定着区块链的生死走向。我们之所以将眼睛猫在了币价涨跌和交易所的身上，是因为它们可以快速变现，让我们用最短的捷径实现现实中难以实现的暴富梦，而忘记了公链的商业化发展才是整条产业链源源不断地奶娘。