

2020年看来，京东跟中国邮政快递，路局，工商管理局，军队这些都是有合作，并且今年是增加合作，因此2020年京东慧采较为的火，可是难题就来了，入驻难度就相对性较为的高。尤其是线下的整体实力，跟公司合作的规定也十分高。

现在有许多知名企业全是立即跟京东商城合作，她们达到固定不动的合作小伙伴后。当然会规定从京东商城京东慧采去采购商品，一方面许多知名企业跟京东商城合作也是给京东慧采端口号的店家的一个引流方法福利，你进了京东慧采便会有公司来约你采购，并且这种采购全是大批的，销售量十分高，依据数据信息显示信息，的确是愈来愈多的公司都会京东慧采服务平台上采购了。由于这一采购全过程便捷简易，全透明。关键是还能减少公司的产品成本。因此公司如今可以尽快进到京东慧采还是非常好的。



现在京东的慧采店铺入驻都需要一些什么材料。

- 1，入驻京东慧采店铺，现在需要营业执照，2年注册时间的，200万注册资金，一般纳税人。
- 2，需要有自有产品商标，或者是找人授权的商标也行。
- 3，对应产品的合格证，产品质检报告这些资料得要有，如果没有的话，这个也不能开慧采店铺。
- 4，开好店铺之后，需要给京东缴纳押金。
- 5，开下来店铺之后需要准备一些基础的产品线资料，开通产品线，缴纳押金，采销做店铺产品线的绑定，上传产品，采销审核产品之后才能给客户直接购买。
- 6，最后还要开通厂家直送，添加库存这些客户，客户那边买了还需要做配送。

这个是入驻京东慧采需要的基本资料，那么入驻慧采我自己可以提交吗？一定要让别人代入驻吗？小编来给大家解释一下，京东慧采是B2B的平台，并且对

商家有一定的要求，是邀约制的，商家自己是没有办法入驻京东慧采的，基础资料达到了，附加资质达不到也会被京东驳回，这个是比较麻烦的，也会影响公司资质。有需要入驻慧采的商家，可以联系小编，小编这里可以解决。